

Teleconferência de Resultados

4º Trimestre de 2020

juntos
somos
donos

seja o
cliente

ser para
o outro

jogue
limpo

pensar
diferente

Originação

R\$ 1,3 bilhão no 4T20

▶ +45% (Δ 3T20)

Grandes Empresas

▶ +43% (Δ 3T20)

Empresas

▶ +47% (Δ 3T20)

Carteira de crédito

Classificada

R\$ 3,9 bilhões em Dez.20

▶ 12,1% (Δ Dez.19)

▶ 18,0% (Δ Set..20)

Expandida

R\$ 4,5 bilhões em Dez.20

▶ 5,1% (Δ Dez.19)

▶ 14,2% (Δ Set.20)

Receitas de crédito

R\$ 237 milhões em 2020

▶ +24% (Δ 2019)

Grandes Empresas

▶ +15% (Δ 2019)

Empresas

▶ +35% (Δ 2019)

Margem Financeira

R\$ 125 milhões em 2020

▶ +367% (Δ 2019)

Margem com clientes

R\$ 77 milhões em 2020

▶ +113% (Δ 2019)

Clientes

De crédito

578 grupos atendidos em Dez.20

▶ 46 novos grupos no 4T20

Transacionais

1.556 clientes em 2020 cuja receita foi superior a R\$ 5 mil

▶ 624 em 2018

Nível de Satisfação

NPS – Net Promoter Score

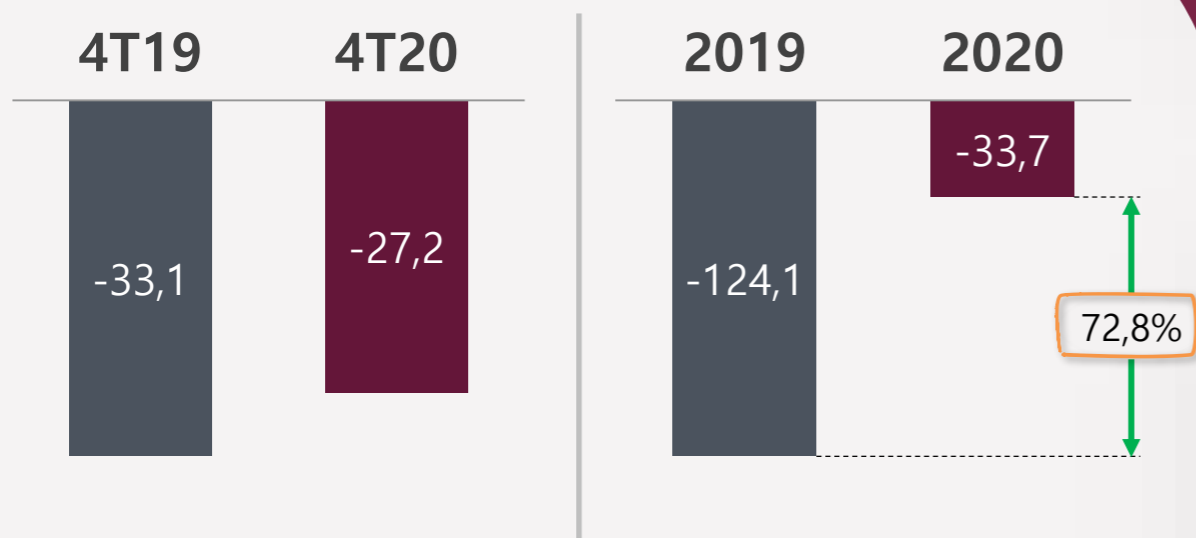
▶ 84 pontos

▶ Investimento contínuo em tecnologia

▶ Maior utilização dos canais digitais

▶ Mais agilidade e segurança

RESULTADO LÍQUIDO RECORRENTE



Redução no prejuízo
trimestral e anual

Margem Financeira Bruta

4T20 R\$ 22,5 milhões
 ▶ R\$ 34,4M no 4T19
 ▶ R\$ 24,5M no 3T20

2020 R\$ 124,8 milhões
 ▶ R\$ 26,7M em 2019

➤ GERAÇÃO CONSISTENTE DE RECEITAS DE CRÉDITO ◀

Receitas de serviços

4T20 R\$ 10,2 milhões
 ▶ R\$ 12,8M no 4T19
 ▶ R\$ 14,0M no 3T20

2020 R\$ 42,3 milhões
 ▶ R\$ 44,8M em 2019

Custo de crédito

4T20 R\$ -9,7 milhões
 ▶ R\$ -24,0M no 4T19
 ▶ R\$ -7,3M no 3T20

2020 R\$ -12,9 milhões
 ▶ R\$ -64M em 2019

➤ REDUÇÃO NO CUSTO DE CRÉDITO ◀

Despesas operacionais

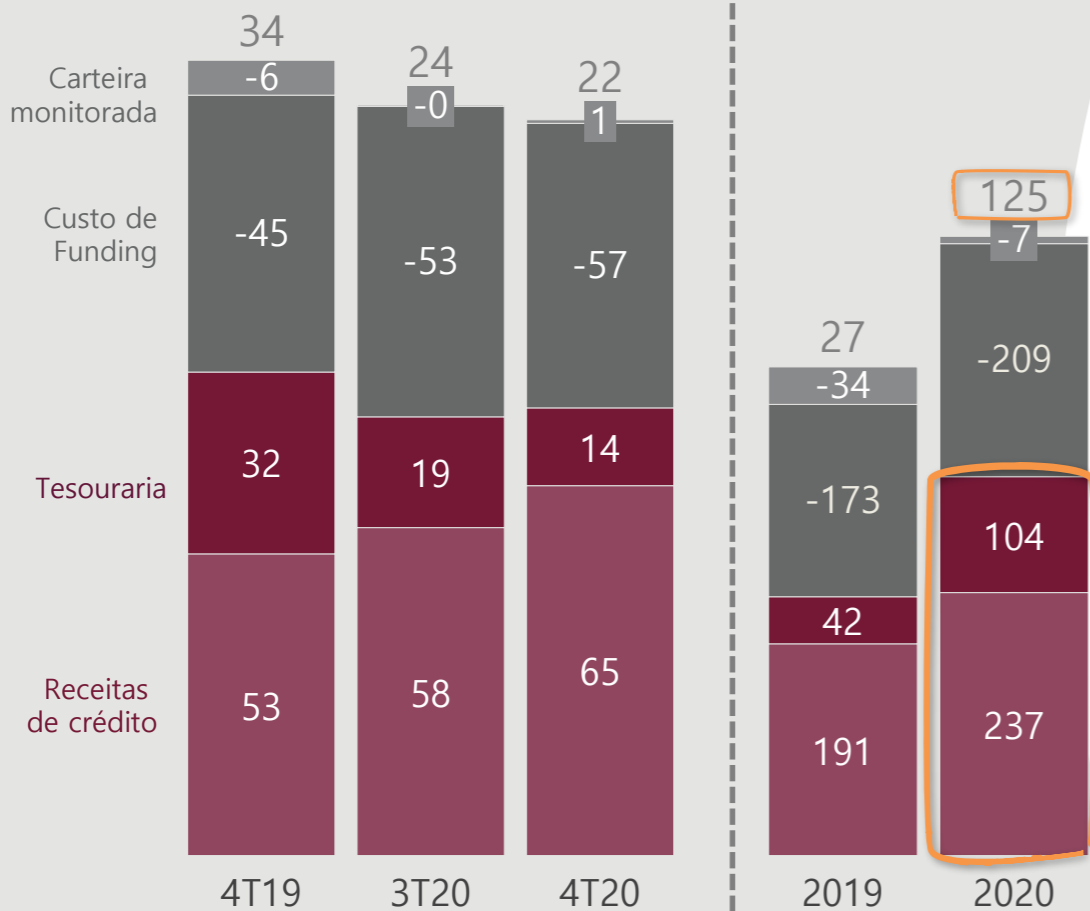
4T20 R\$ 60,1 milhões
 ▶ R\$ 62,5M no 4T19
 ▶ R\$ 42,4M no 3T20

2020 R\$ 191,6 milhões
 ▶ R\$ 199,6M em 2019

➤ CONTROLE DAS DESPESAS OPERACIONAIS ◀

MARGEM FINANCEIRA BRUTA

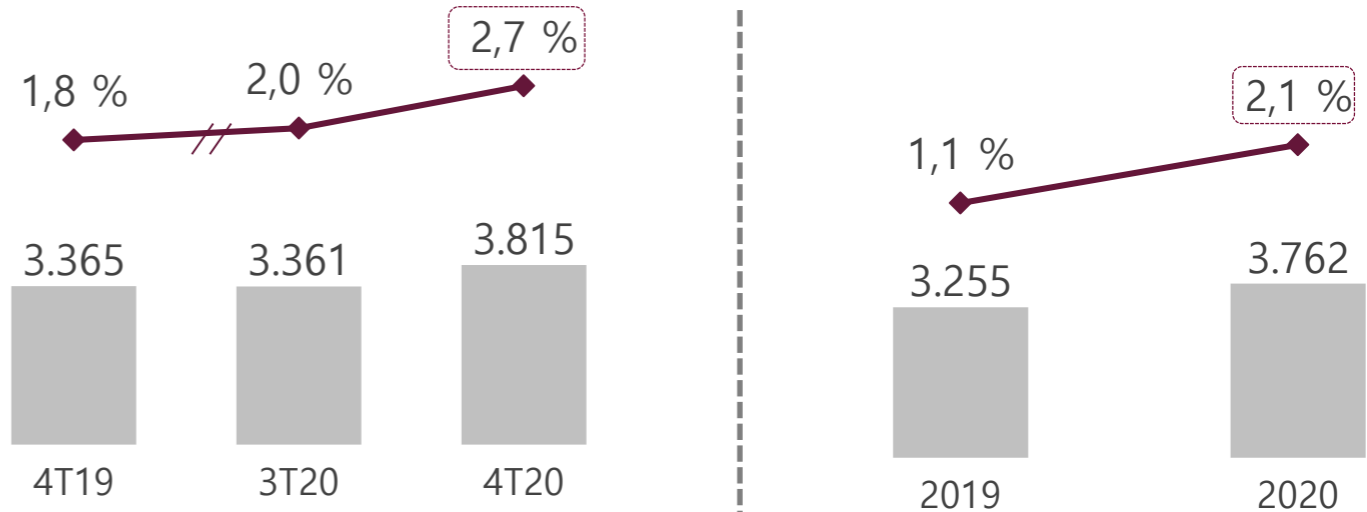
(R\$ milhões)



MARGEM FINANCEIRA CLIENTES

(R\$ milhões)

NET INTEREST MARGIN (NIM) (R\$ Milhões)	4T19	3T20	4T20	2019	2020
Margem Financeira Bruta	34	24	22	27	125
Margem com Clientes ¹	15	17	26	36	77
Margem com Mercado	19	8	(3)	(10)	47



◆ NIM² ■ Saldo Médio Carteira (R\$ milhões)

1. Inclui derivativos (mesa de clientes), líquida de *impairments* e recuperação de crédito

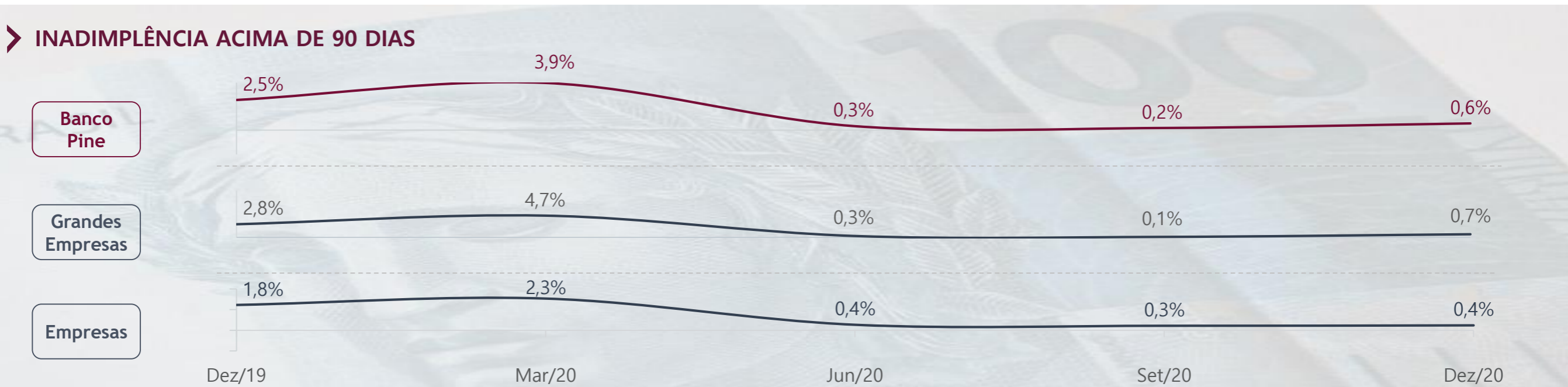
2. Margem com clientes/Saldo Médio

➤ **CUSTO DE CRÉDITO** (R\$ milhões)

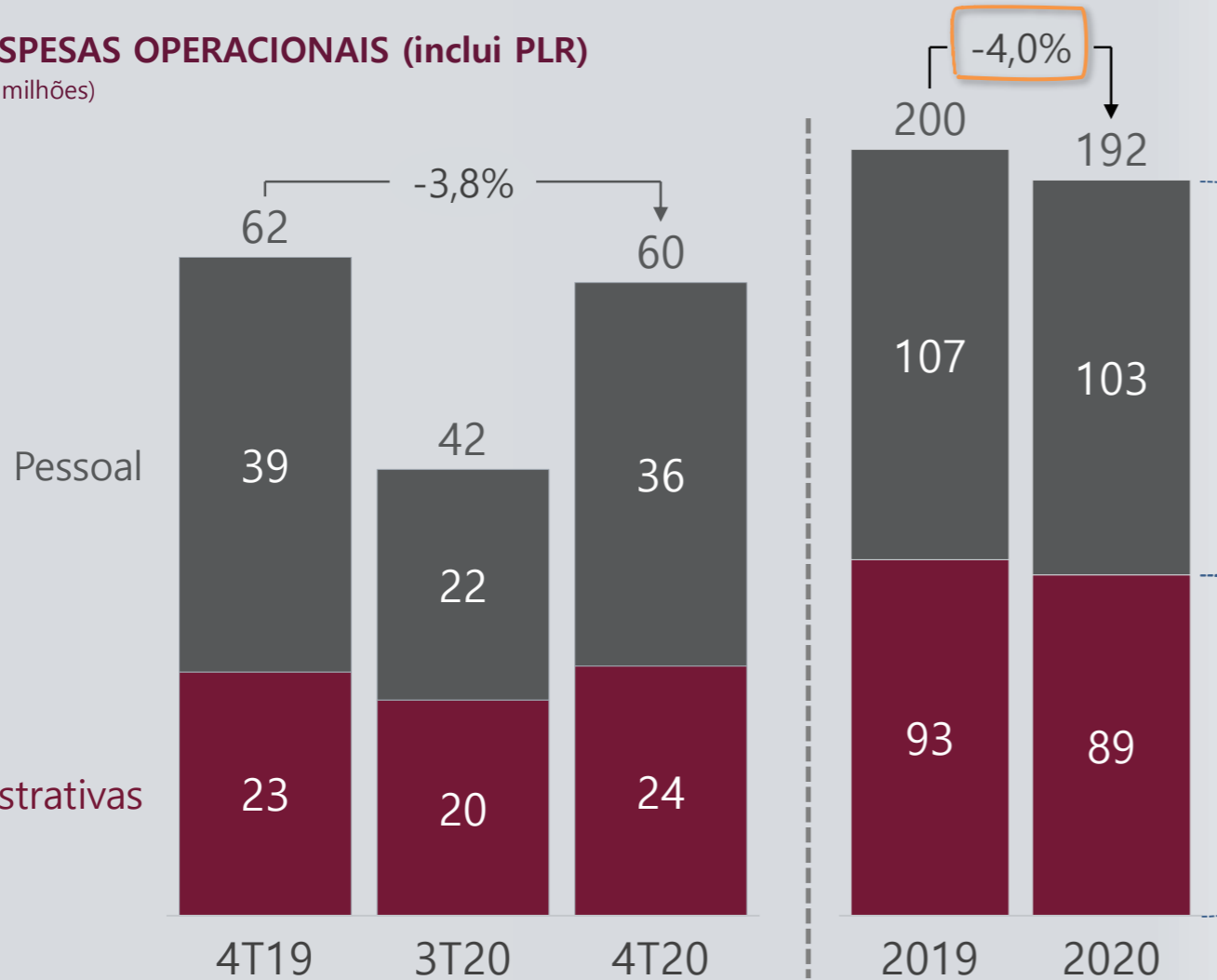
	4T19	3T20	4T20	2019	2020
Provisão para Devedores Duvidosos	(14)	11	32	24	83
Recuperação de Crédito Baixados como Prejuizo	0	1	1	4	3
<i>Impairments</i>	(2)	(1)	(4)	(40)	(10)
Descontos Concedidos	(8)	(17)	(38)	(52)	(89)
Custo de Crédito	(24)	(7)	(10)	(64)	(13)

➤ **QUALIDADE DO CRÉDITO** (R\$ milhões; %)

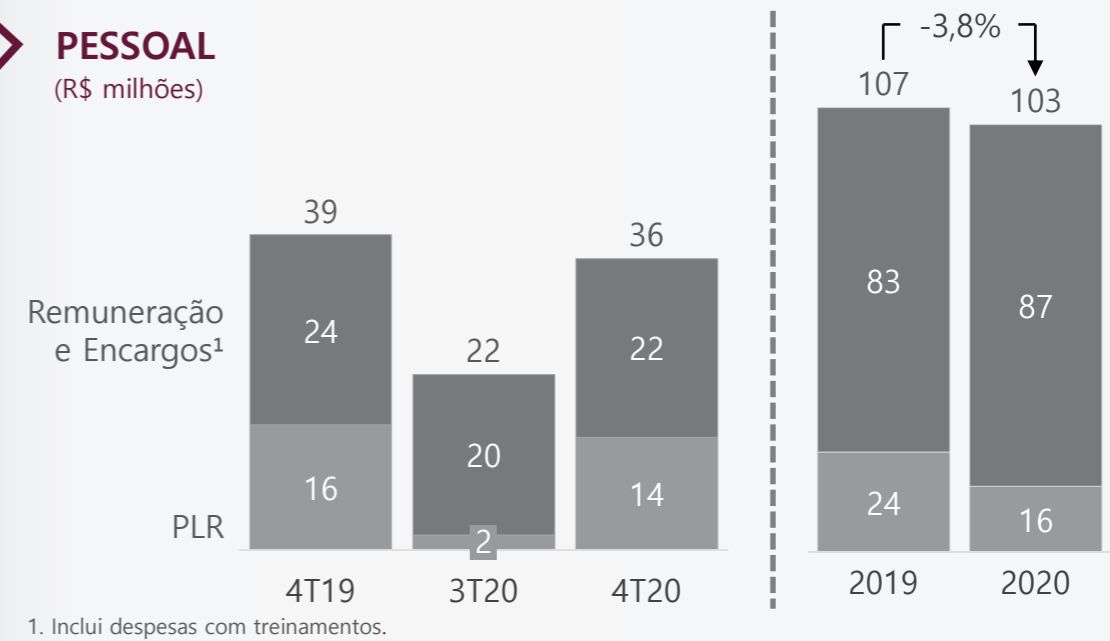
	Dez19	Set20	Dez20
Saldo em atraso acima de 90 dias	87	6	22
Índice de Inadimplência acima de 90 dias	2,5%	0,2%	0,6%
Saldo de PDD	449	269	298
Saldo de PDD / Carteira de Crédito	12,8%	8,1%	7,6%
Saldo de PDD / Saldo em atraso > 90 dias	516%	4.608%	1.372%
Saldo de PDD (E-H) / Carteira (E-H)	88,6%	70,9%	85%
Saldo AA-C / Carteira de Crédito	84,4%	86,5%	91,4%
Índice <i>NPL creation</i>	1,3%	-0,1%	0,5%



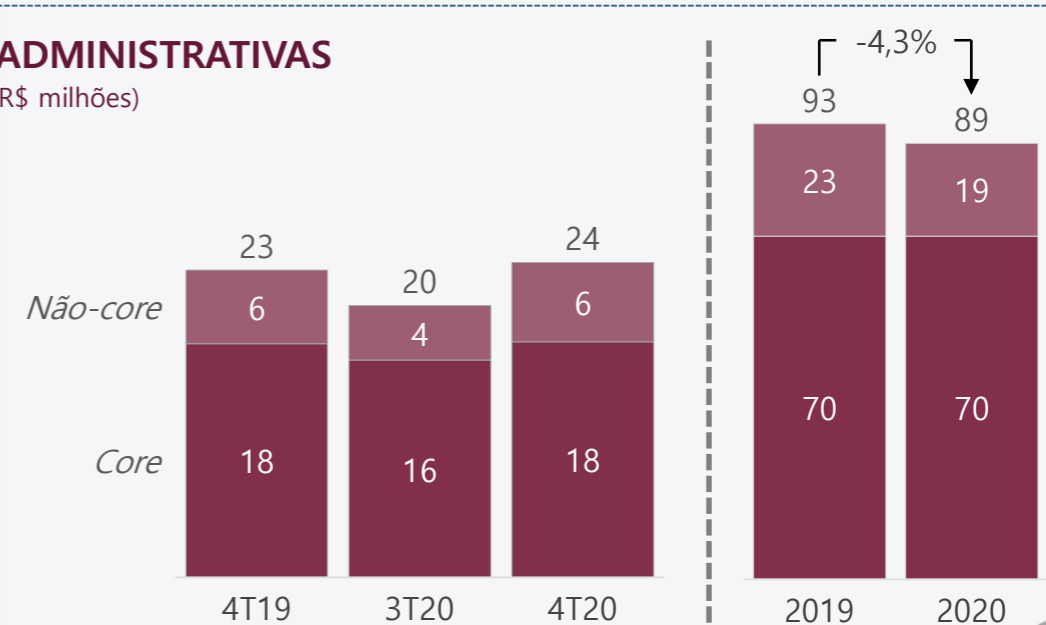
➤ **DESPESAS OPERACIONAIS (inclui PLR)**
(R\$ milhões)



➤ **PESSOAL**
(R\$ milhões)

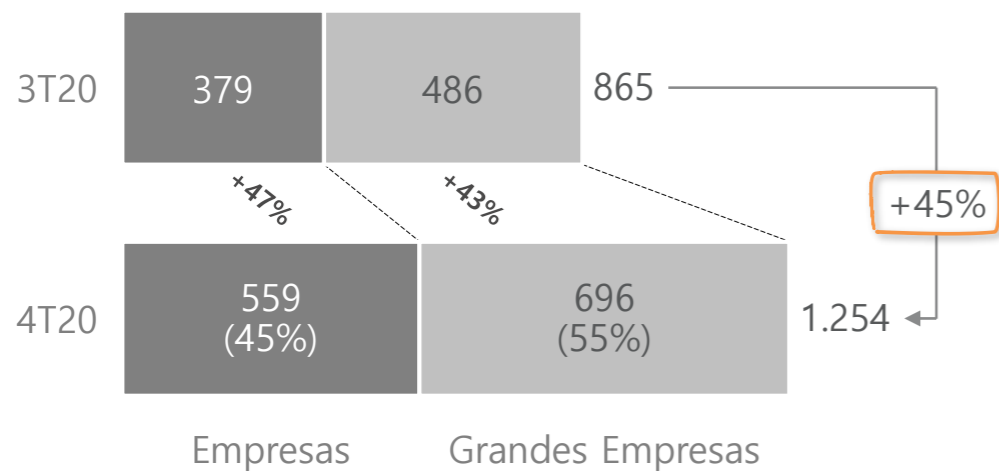


➤ **ADMINISTRATIVAS**
(R\$ milhões)



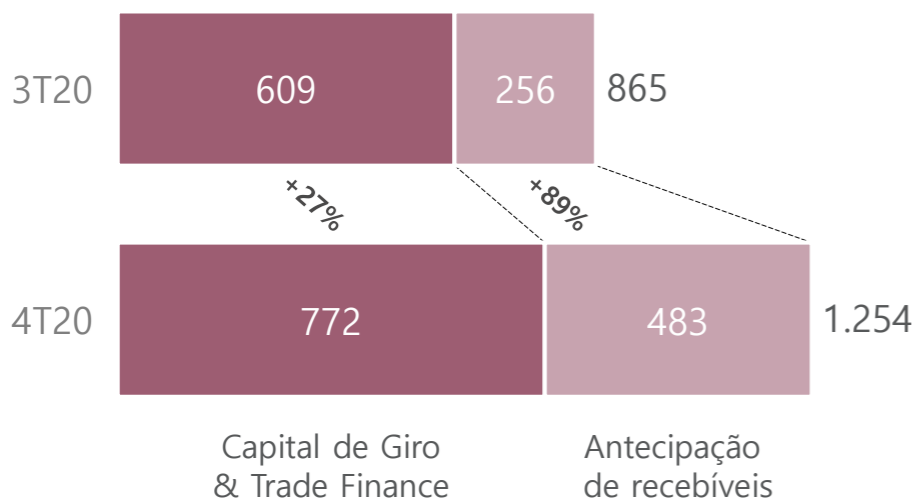
> VOLUME ORIGINADO POR SEGMENTO

(R\$ milhões)



> VOLUME ORIGINADO POR PRODUTO

(R\$ milhões)



> CARTEIRA DE CRÉDITO EXPANDIDA

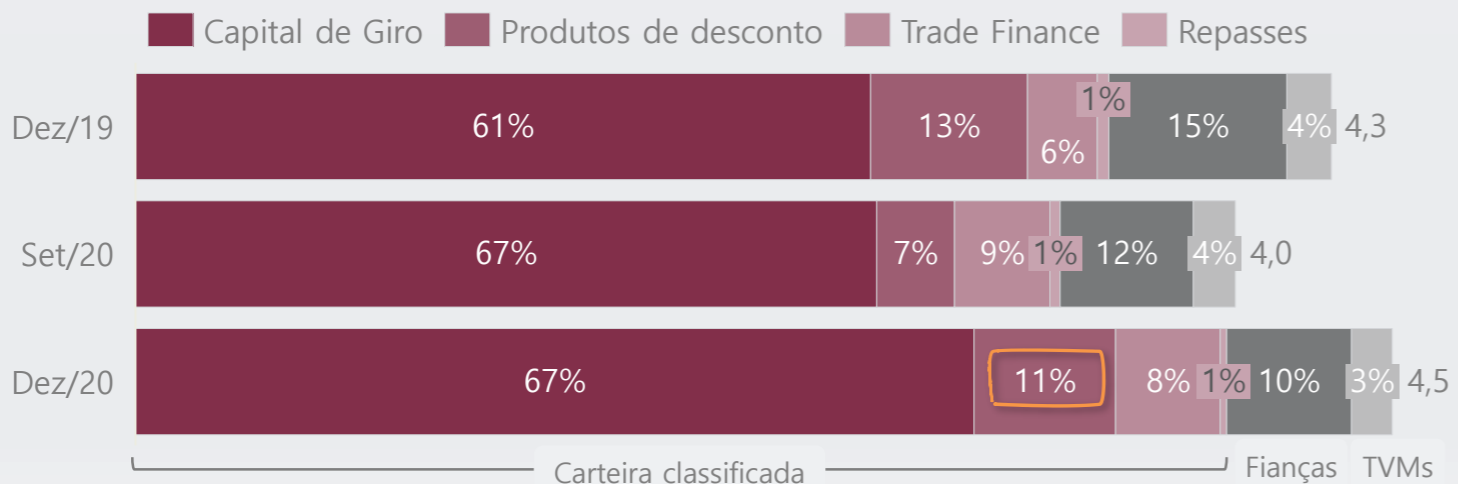
(R\$ milhões)

CARTEIRA DE CRÉDITO (R\$ Milhões)	Dez19	Set20	Dez20	Variação (%)	
				Δ Set20	Δ Dez19
Carteira Classificada (Res. 2.682)¹	3.507	3.331	3.932	18,0	12,1
Grandes Empresas	2.296	2.206	2.496	13,2	8,7
Empresas	1.211	1.126	1.436	27,6	18,6
Fianças prestadas	641	480	449	(6,4)	(30,0)
Grandes Empresas	637	479	444	(7,3)	(30,4)
Empresas	4	1	6	-	39,5
Títulos privados	159	152	146	(3,5)	(8,2)
Grandes Empresas	150	146	144	(1,4)	(3,9)
Empresas	10	6	3	(54,6)	(73,5)
Carteira de Crédito Expandida	4.308	3.963	4.527	14,2	5,1
Grandes Empresas	3.083	2.830	3.083	8,9	0,0
Empresas	1.225	1.133	1.444	27,5	17,9

1. Inclui operações de capital de giro, repasses e trade finance.

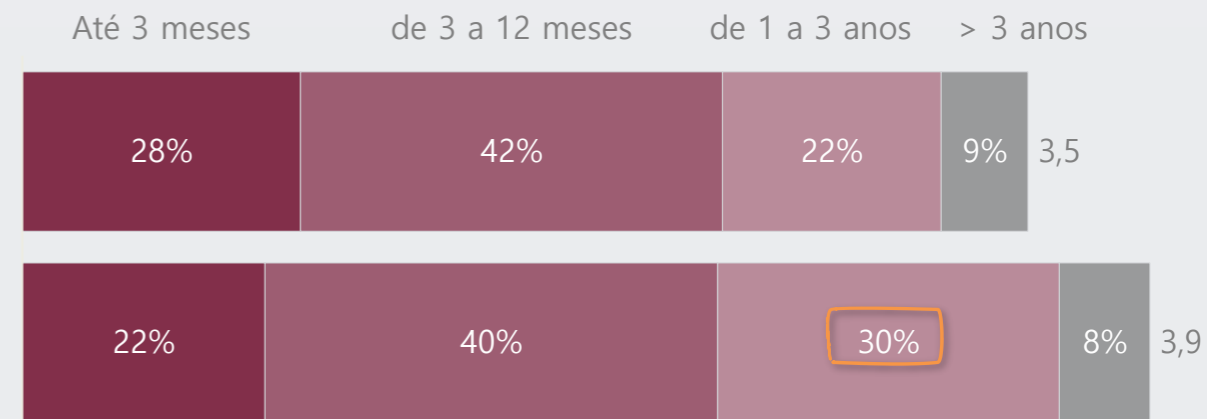
➤ CARTEIRA EXPANDIDA POR PRODUTO

(R\$ bilhões)

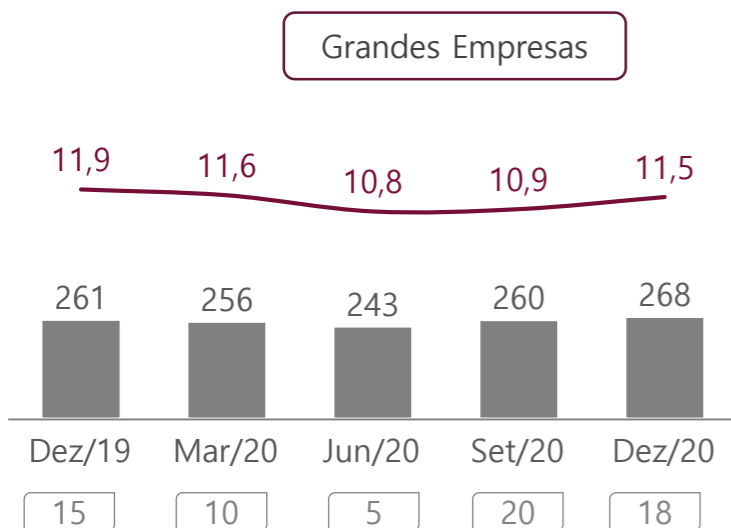


➤ CARTEIRA CLASSIFICADA POR PRAZO

(R\$ bilhões)



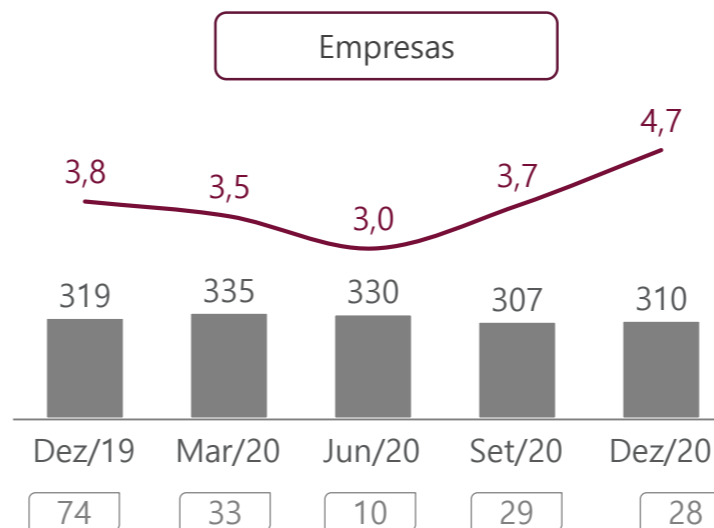
➤ TICKET MÉDIO | QUANTIDADE DE CLIENTES



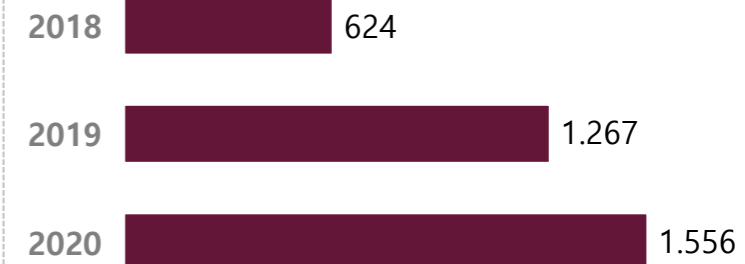
Ticket médio (R\$ milhões)

grupos

Clientes novos



clientes transacionais¹



1. Clientes que realizaram alguma operação cuja receita foi superior a R\$ 5 mil

➤ RECURSOS CAPTADOS

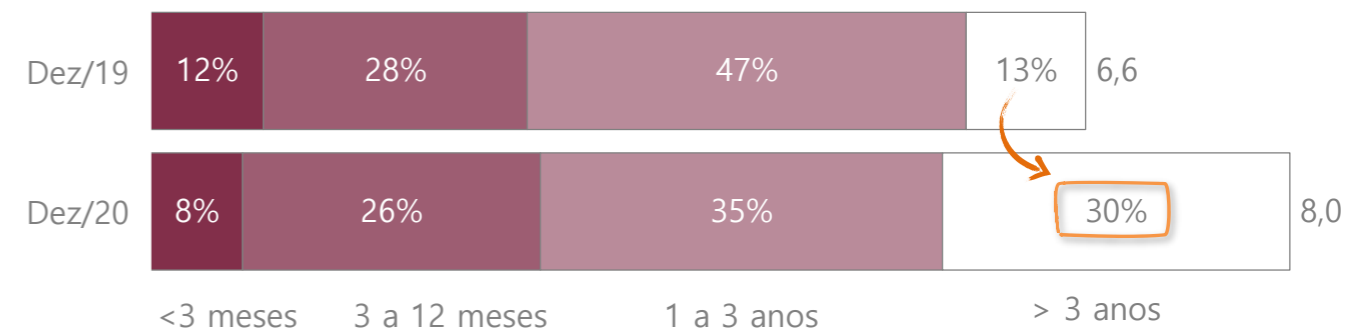
(R\$ milhões)

	Dez19	Set20	Dez20
Captação local	6.313	6.690	8.130
Depósitos (à vista e interfinanceiros)	148	373	700
CDB LCA LCI	6.165	6.237	7.049
<i>Pessoa física</i>	5.818	6.059	6.756
<i>Pessoa jurídica + Institucional</i>	347	179	293
DPGE	-	79	331
LFG	-	-	50
Mercado de capitais	263	523	278
Repasses	50	28	23
Captação externa	73	47	36
Total de Captações com terceiros	6.698	7.287	8.468

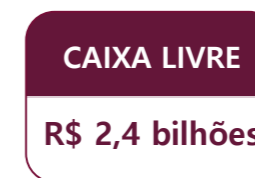
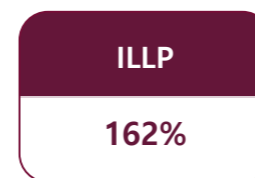
➤ CAPTAÇÃO POR PRAZO DE VENCIMENTO

(R\$ bilhões)

*Não considera DPGE, LFG, repasses e captação externa.



➤ LIQUIDEZ

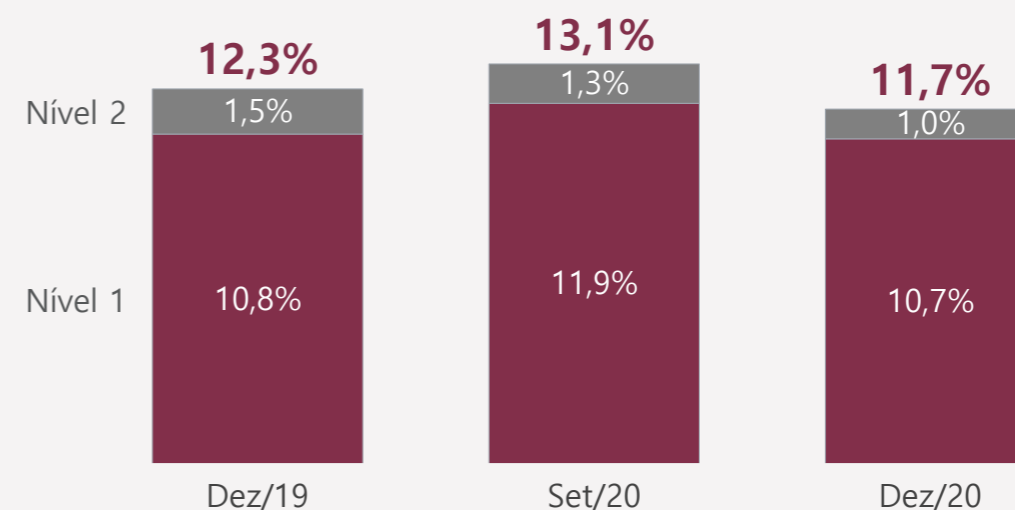


Índice de Liquidez de Longo Prazo: relação entre captações estáveis e os ativos de longo prazo

➤ CAPITAL

ÍNDICE DE BASILEIA
(R\$ Milhões)

	Dez19	Set20	Dez20
Patrimônio de Referência (PR)	676	782	719
Ativos ponderados pelo risco (RWA)	575	550	570
Risco de crédito	534	517	542
Risco de mercado	33	28	23
Risco operacional	8	5	5
Excesso de PR	100	232	149





20 <
> 21

Acompanhamento dos indicadores projetados para 2020

	Estimativas 2020	Observado 2020/2019	Estimativas 2021
Carteira de crédito classificada (Res. 2.682) (média anual)	-2% a 2%	5,3%	18% a 22%
Receitas recorrentes de crédito	24% a 28%	24,1%	33% a 37%
Receitas de prestação de serviços (excluindo comissão de fianças)	0% a 4%	17,4%	14% a 18%
Despesas operacionais (Administrativas + Pessoal, excluindo PLR)	-5% a -1%	-2,7%	0% a 4%



Relações com Investidores

Eduardo Fonseca

CFO e DRI

Gustavo Carrijo

Head de RI

Mariana Andrade

Analista de RI



+55 (11) 3372-5391



ri@pine.com



ri.pine.com



Av. Pres. Juscelino Kubitschek, 1.830 - 6º andar
São Paulo, SP - Brasil - 04543-900

Aviso Legal

As afirmações contidas no cenário macroeconômico relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento do Pine são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da administração sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira e do setor (mudanças políticas e econômicas, volatilidade nas taxas de juros e câmbio, mudanças tecnológicas, inflação, desintermediação financeira, pressões competitivas sobre produtos e preços e mudanças na legislação tributária e na regulação de instituições financeiras) e, portanto, podem não se concretizar, bem como podem estar sujeitas a mudanças sem aviso prévio.